

Inreal wurde 2011 von einem erfahrenen Team mit globalen Wachstumsambitionen gegründet und bietet seither interaktive 3D-Begehungen für die Immobilienbranche an. Diese werden bereits heute von den Top-Playern der Branche eingesetzt, um den Vermarktungsprozess zu beschleunigen.

Wir entwickeln hierfür die notwendige Software und setzen die 3D Modellierung als Dienstleistung für unsere Kunden um. Unsere Virtual Reality Lösungen sollen in Zukunft nicht nur im D-A-CH Raum, sondern beispielsweise auch in London und New York vertrieben werden.

INREAL

Für unsere aktuelle Firmenzentrale in Karlsruhe suchen wir deshalb, sobald wie möglich, eine/n

Head of Sales (m/w)

Interactive Real Estate

Ihre Aufgaben

- Steuerung der Vertriebsaktivitäten im D-A-CH Gebiet
- Kontinuierliche Betreuung und Weiterbildung Ihres Vertriebsteams
- Rekrutieren von High-Potentials aus dem Bereich Sales und Business Development
- Standardisierung des Vertriebsprozesses
- Besuchen von Netzwerkveranstaltungen und Branchenevents

Ihr Profil

- Mehr als 5 Jahre Erfahrung in der Rolle als Vertriebsleiter oder vergleichbar
- Mehr als 5 Jahre Erfahrung im Direkt-Vertrieb / Projektgeschäft
- Erfahrung in der Immobilienbranche von Vorteil
- Große Kommunikationsstärke
- Gute Microsoft Office Kenntnisse
- Flexibilität und Teamgeist
- Ausgezeichnetes Englisch in Wort und Schrift

Unser Angebot

Wir bieten ein attraktives Vergütungspaket, bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision sowie weiteren Leistungen wie einem hochwertigen Firmenwagen, einer Bahncard100 und vielem mehr. Klare Strukturen und dokumentierte Erfahrungen ermöglichen eine effektive Einarbeitungsphase. Sie arbeiten in einem erfahrenen und dynamischen Team mit hohen Wachstumsambitionen. Wir bieten ein angenehmes Arbeitsklima, was neben Kollegialität ebenso durch hohe Leistungsbereitschaft bestimmt ist. Sie berichten direkt an die Geschäftsführung und profitieren von kurzen Entscheidungsprozessen und einem hohen Maß an Eigenverantwortlichkeit. Wir wollen mit Ihnen Großes erreichen und freuen uns darauf, Sie persönlich kennen zu lernen. Interesse geweckt? Dann schicken Sie uns gleich heute Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen.



Möglicher Beginn
Ab sofort

Arbeitsort
Karlsruhe / Homeoffice
möglich

Umfang
Vollzeit

Fragen
Enrico Kürtös
Tel.: 0721 / 170 293 010

Bewerben
jobs@inreal-tech.com

**Lerne uns und
unsere Arbeit
kennen**
www.inreal-tech.com